

Voor MKB blijft toegang tot financiering essentieel

Op de Amsterdamse Zuidas, in een aantrekkelijke room-with-a-view, ontmoeten we Anthony Hoogeveen, Carlos Verschueren en Willem Wolffgramm van NLInvesteert. Alle bedrijvigheid om ons heen bewijst het; ondernemerschap staat hier centraal. Onderdeel van een brede expertise in hun business; het invullen van financieringsvragen die ondernemen nu eenmaal met zich meebrengt.

‘Wat we doen is niet persé uniek’, zegt Anthony,‘ maar hoe we dat doen, en voor welke doelgroep, is dat denk ik wel. We richten ons op de MKB en MKB+ markt. Veelal met een financieringsbehoefte van EUR 5 ton tot 1,5 miljoen, maar uiteraard komen ook financieringvragen met een grotere omvang voorbij. We merken dat financiering bij

traditionele financieringspartijen voor deze doelgroep vaak lastiger ligt. Wij duiken met liefde in dat gat, we zijn ervan overtuigd dat daar onze kracht ligt. Als intermediair met een eigen achterban van meer dan 10.000 aangesloten investeerders kunnen we vaak een oplossing realiseren.’

‘Een persoonlijke benadering met uitgebreide kennismaking en diverse gesprekken aan de “voorkant” hoort bij onze benadering’, vult Willem aan. ‘We vinden het belangrijk dat we duidelijk in kaart brengen welke behoefte er bij onze klant ligt. Of dat nu de investeerder is met zijn acceptatie, gevoel en perceptie van rendement en risico, of de klant met de financieringsbehoefte. Duidelijkheid in het begin van het traject zorgt voor voorkoming van onduidelijkheid of problemen in de loop



Anthony Hoogeveen



Willem Wolffgramm



Carlos Verschueren



van het proces. En dat we dat goed doen zeggen onze matching van vraag en aanbod van ruim EUR 124 miljoen tot nu toe.'

Verschillende perspectieven maken het team

'Wat ons ook bijzonder maakt', vult Carlos aan, 'is de samenstelling van ons team. Ieder van ons heeft een andere expertise. Anthony heeft een achtergrond in bedrijfsadvies, ik kom zelf uit de bancaire sector en Willem is een echte ondernemer met een achtergrond in de fusie- en overnamepraktijk.'

De wegen van Anthony en Willem kruisten elkaar enige tijd geleden en ze besloten anderhalf jaar geleden samen verder te gaan in deze boeiende business. Inmiddels zijn we een partij die ertoe doet, met bijvoorbeeld het laagste percentage aan defaults in de markt. We kennen onze klanten goed, besteden veel aandacht aan screening en onderzoek, wat ervoor zorgt dat we een betrouwbare partij zijn. Zo'n twee jaar geleden heb ik zelf de regie over mijn loopbaan gepakt en me bij Willem en Anthony aangesloten. En dat bevalt erg goed. We zijn echt complementair aan elkaar, dat werkt prettig. We kijken ieder met een ander perspectief naar een klantcasus. Dat geeft soms wat wrijving, maar biedt verfrissende inzichten. En uiteindelijk de beste oplossing voor de klant. Het is ook prettig dat we weten hoe de hazen lopen. Waar aanvragen bij een bank aan moeten voldoen bijvoorbeeld, of waar een ondernemer in ontzorgt wil worden. Dat zorgt ervoor dat we slagkracht hebben en snel kunnen handelen.'

Regisseur van financiële vraagstukken

'Onze rol gaat verder dan puur financieren, we hebben een passie voor het oplossen en voorkomen van problemen', zegt Anthony. 'Feitelijk zijn we de regisseur van financiële vraagstukken. We denken mee en lossen graag samen met de ondernemer zijn of

haar puzzel op. We gaan echt een stapje verder voor een tevreden relatie. We zijn onafhankelijk; voor ons telt het belang van de ondernemer het zwaarst. We vervullen een cruciale rol die anderen een beetje hebben laten liggen; we bieden expertise, ondernemerschap en een open mind. We geven ondernemers toegang tot een breed scala aan investeringsinstrumenten en zijn niet gebonden aan specifieke financieringsproducten.'

'Daarbij maken we gebruik van een groot en solide netwerk en relaties in de achterban, vult Willem aan, 'De markt vraagt om de oplossingen die wij bieden. Het is elke keer weer geweldig om met ondernemers te sparren en ze een maatwerkoplossing te kunnen leveren. Onze verfrissende aanpak daarin wordt gewaardeerd.'

'WE ZIJN ONAFHANKELIJK; VOOR ONS TELT HET BELANG VAN DE ONDERNEMER HET ZWAARST.'

'We vonden de benadering van Haarlem INTO Business ook verfrissend', zegt Anthony. 'We willen graag ons werkterrein en onze horizon verbreden. Haarlem is een mooie stad in ontwikkeling, waar we veel kansen zien. Dan is het leuk om aangesloten te zijn bij een netwerk wat ertoe doet. De ondernemende houding sprak ons aan, en we hopen dan ook veel gelijkgestemde ondernemers straks op de bijeenkomsten te treffen. Bijvoorbeeld om te sparren over het opzetten van een investeringsfonds voor de regio. Als ons dat gaat lukken, zou dat prachtig zijn.'

*NLInvesteert Amsterdam B.V.
Anthony Hoogeveen,
Willem Wolffgramm en Carlos Verschueren.
Barbara Strozzi
Zilaan 101, 1083 HN Amsterdam
amsterdam@nlinvesteert.nl
085-0603933*